

Vente directe à un client final d'un autre pays ②

Intérêt pour **Fabricants et fournisseurs de services** liés à la pharma humaine, pharma animale, santé végétale, dispositifs médicaux, produits chimiques fins et ingrédients pharmaceutiques actifs (API), biocides, laboratoires, cosmétiques, etc.

Objectif Envoyer une proposition commerciale à des clients potentiels.

Seulement les pays de l'Amérique latine.

Seulement les pays où nous pouvons identifier :

- Pays**
- Fabricants pharmaceutiques ✓
 - Groupes privés de services de santé ✓
 - Groupes privés hospitaliers ✓
 - Chaînes de pharmacies ✓
 - Chaînes de drugstores ✓
 - Chaînes de supermarchés avec vente autorisée de médicaments ✓
 - Etc.

Inclus Nous expliquons cette section lors de la demande de devis.

Non Inclus Nous expliquons cette section lors de la demande de devis.

Processus Équipe Claients vous confirmera sous 48h s'il peut (ou non) réaliser le service et le pays demandé, il vous informera de la qualité de l'information dont nous disposons pour ce pays (😊😊😊) et du timing. Vous devrez accepter (ou non) le devis.

Nous aurons besoin de Nous expliquons cette section lors de la demande de devis.

Timing 6 semaines pour un pays. Pour plusieurs pays, consulter..

Le coût par pays est de **800€**.

Si trois pays ou plus sont contractés en même temps, le coût par pays est de **640€** (-20%).

Coût, facture et paiement Équipe Claients émettra une facture à l'acceptation du devis. Une fois la facture payée, nous commencerons à travailler sur votre projet.

Paiement par virement bancaire.